

VERSLAG







Evaluatie | I²PCC | Cleantech | China | najaarsmissie 2019

Factsheet

Najaarsmissie

-  15-23 november 2019
-  Start in Beijing (BEM)
-  ±630 BEM deelnemers waaronder 17 van I²PCC
-  Cleantech seminarie met ±260 ingeschreven, ±170 Chinezen
-  Xi'an (Shaanxi)-Chongqing-Chengdu-Shijiazhuang (Hebei)-Guangzhou (Guangdong)
-  In elke zusterprovincie/stad, formele & bedrijfsbezoeken, B2B's
-  Missie in het kader van het interprovinciaal internationalisering project om de Cleantech KMO's naar China te brengen, een project met EFRO-steun en participatie van FIT en Cleantech Flanders

Evaluatie

-  Digitale enquête op Socratos Vlaams-Brabant, 7 minuten geschatte antwoordtijd
-  17 deelnemers bevroegd
-  10 geantwoord
-  Van 1 bedrijf 2 personen deelgenomen, waarvan 1 geantwoord
-  Niet geantwoord: 5
-  Uiteindelijk niet meegereisd: 1



Evaluatie opbouw

De evaluatie had tot doel om in een kort tijdsbestek gestructureerd in kaart te brengen wat we mondeling en via bedankingsmails deels al ontvangen hadden.

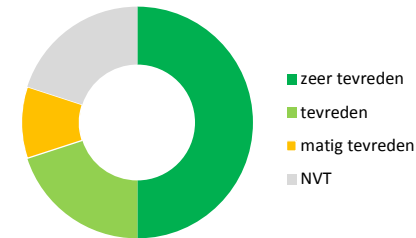
Versillende deelnemers hadden al hun successen gedeeld met ons. Deze communicatie was wel meestal persoonlijk en niet vatbaar voor publicatie.

De evaluatie polste naar ideeën rond 7 onderdelen:

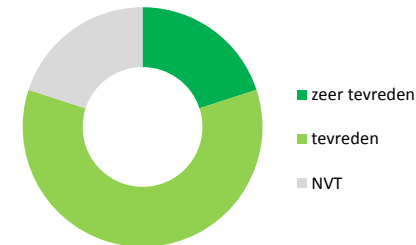
- **Vorbereiding** van de missie met het warm maken van de KMO's in ons netwerk, bekijken van mogelijke interessante regio's en B2B's;
- Effectief **verloop** van de missie;
- Informele kennismakingsactiviteit **Afternoon Tea**;
- Formele **Cleantech-seminarie** georganiseerd door FIT-AWEX-I²PCC en inhoudelijk ingevuld door I²PCC, deelnemende bedrijven, in samenwerking met CSES;
- Bezoeken aan de verschillende **zusterregio's**/steden;
- Eerste **resultaten** (van China-strategie over Quick wins tot samenwerking op lange termijn);
- **Toekomstperspectief**

Veel leesplezier,
Pierre Faché (verantwoordelijke evaluatie)

1. Vorbereiding: eerste contactname



1. Vorbereiding: verstrekte info



1. Een ronduit geslaagde voorbereiding

De respondenten reageerden zeer tevreden tot tevreden over de voorbereiding van de missie. Over de eerste contactname van de KMO's, bereikbaarheid van het team en de verstrekte info was men het meest lovend. Indien men gebruik maakte van de mogelijkheid tot het voorstellen van een regio en de organisatie van B2B's was men daarover ook tevreden.

Reflectie vanuit I²PCC

Het moeilijkste onderdeel voor het I²PCC-team was toch wel de suggestie van de regio's en de organisatie van nuttige B2B's. Met vaak beperkte info en Chinese wedervragen als terugkoppeling, was dit een langdurig proces. De tevredenheid over dit proces geeft aan dat er verder op dit elan mag verder gewerkt worden.

1. Vorbereiding: organisatie van uw B2B



2. Op missie

Ervaren reisbegeleiders in China

Op de missie zelf was men zeer tevreden over de aanspreekbaarheid van het team. Ook de hulp bij vragen en de kwaliteit van de info werd door de deelnemers aan de missie gewaardeerd.

Het team werd oplossingsgericht ervaren.

Degenen die genoten van de reisbegeleiding, zijn daar tevreden tot zeer tevreden over.

Reflectie vanuit I²PCC

Jarenlange samenwerking met de regio's geeft vleugels. De aanwezigheid van het team en de reisbegeleiding schenkt vertrouwen en neemt bezorgdheden weg zodat men zich kan concentreren op de business zelf. Verdergaan op deze wijze is zonder meer een zekerheid.

Oneliners

China, onvermoede mogelijkheden...

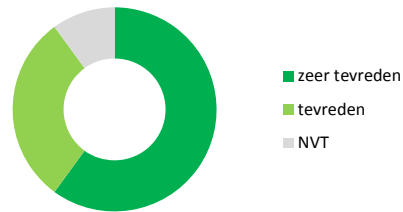
Een ideale ervaring om een eigen China-strategie te ontwikkelen

Schitterend georganiseerd, top door het bezoek van onze Gouverneurs !

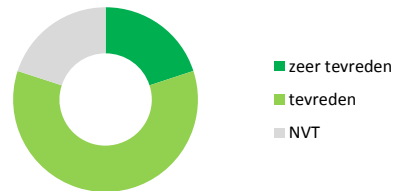
De missie heeft diverse onbekende opportuniteiten voor ons aan het licht gebracht

Nuttige contacten gelegd voor de verdere uitrol van onze producten in China.

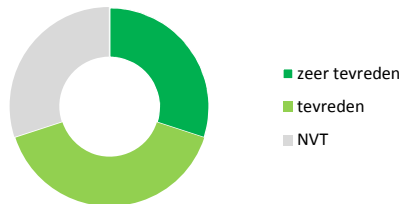
2. Op missie: aanspreekbaarheid team



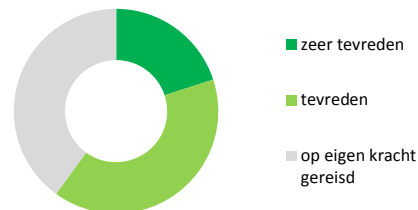
2. Op missie: kwaliteit info



2. Op missie: oplossingsgerichtheid



2. Op missie: reisbegeleiding



3. Afternoon Tea

Een flink gewaardeerde eerste kennismaking

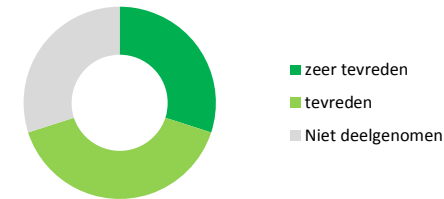
De Afternoontea was een schot in de roos. Zowel de informele formule, als de intro door Sven Achten en het netwerkmoment kon rekenen op de nodige waardering bij de deelnemers.

Reflectie vanuit I²PCC

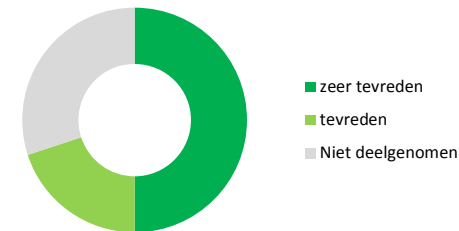
Na een 10 uur durende vliegtuigreis is het belangrijk om de mensen in een rustige, vertrouwenwekkende omgeving te laten samenkomen en bijpraten.

Toevoeging van een ervaren inhoudelijke spreker zet mooi de toon en geeft een goede aftrap voor een intensieve businessstrip.

3. Afternoontea: Informele kennismaking/breefingformule



3. Afternoontea: Inhoud Sven Achten



4. Cleantech Seminarie

Een geslaagd seminarie binnen een strak formeel kader

De 9 deelnemers waren in het algemeen relatief tevreden over de heel beknopte seminarieformule.

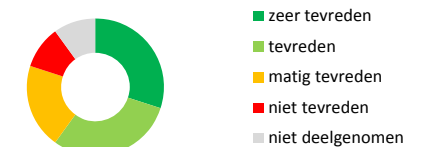
De Belgische inhoud kon op iets meer waardering rekenen dan deze van de Chinese collega's. Het netwerkmoment was zeker nuttig.

De 4 pitchers zelf waren nogal kritisch over hun eigen bijdrage. Binnen een bijzonder korte pitch van 3 minuten konden ze hun eigen verhaal in hun format brengen.

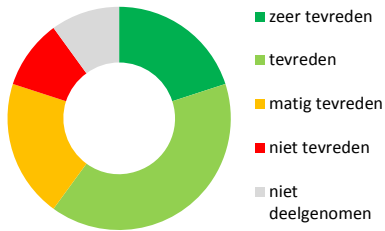
Reflectie vanuit I²PCC

Zo'n seminarie organiseren is geen evidentie. Formeel kader, beperkt tijdsbestek, beperkte aanwezigheid van sprekers om een breed verhaal te dekken, regionale evenwichten tussen gewesten onderling, samenwerking met Chinese partner ... maakten van dit verhaal een echt avontuur. Tijdens de zeer intensieve voorbereiding diende er continu over gewaakt dat de inhoud bleef primeren binnen een strak geleid kader.

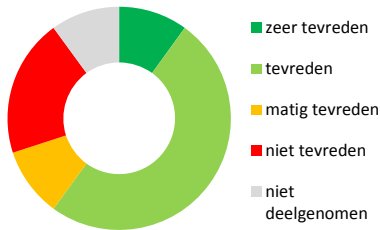
4. Seminarie BEM: formule met intro, 2 sessies, pitchten



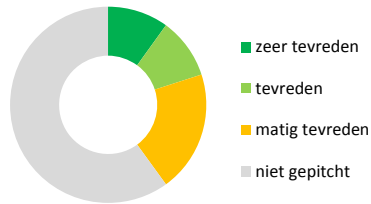
4. Seminarie BEM: Belgische inhoud



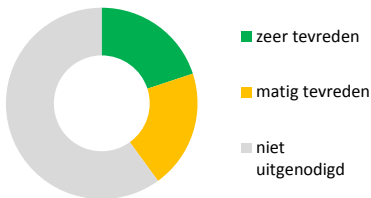
4. Seminarie BEM: Chinese inhoud



4. Seminarie BEM: mogelijkheid tot vormgeving eigen pitch



4. Seminarie BEM: High level met prinses en Chinese minister



5. Bezoek steden/provincies

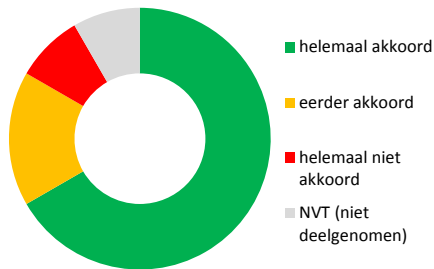
Relevant programma in 5 steden/provincies die deuren openen

De 5 bezochte steden (Xi'an, Shijazhuang, Guangzhou, Chongqing en Chengdu) werden in verschillende combinaties aangedaan. Het aantal respondenten aan sommige steden/regio's is laag, vandaar dat observaties werden samengenomen.

Door de band kan gesteld worden dat de bezoeken aan Shijazhuang en Guangzhou bijzonder gewaardeerd werden. Voor Chongqing / Chengdu missen we de positieve mondelinge evaluatie van 1 bedrijf

Over het algemeen is men akkoord dat we een relevant programma hebben samengesteld en dit goed ter plaatse hebben georganiseerd (100% akkoord!). Formele meetings hebben effectief deuren geopend. De B2B's en bedrijfsbezoeken waren overwegend beloftevol/interessant.

5. Steden en provincies: Formele meetings die deuren openen



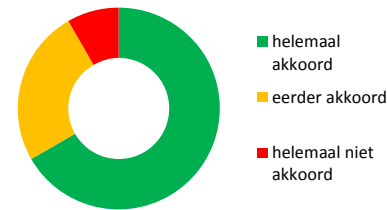
Reflectie vanuit I2PCC

Zo'n bezoeken vormen het wezenlijke onderdeel van zo'n missie met KMO's. Nog altijd blijft het belangrijk om mét de Chinese contacten de beste bedrijven en cases aan te reiken aan onze KMO's.

5. Steden en provincies: relevant programma



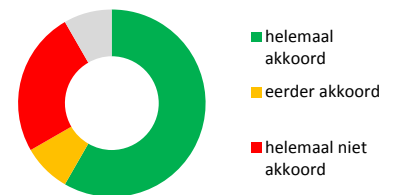
5. Steden en provincies: efficiënt tijdsgebruik



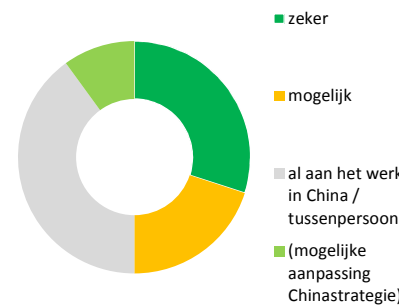
5. Steden en provincies: interessante bedrijfsbezoeken



5. Steden en provincies: beloftevolle B2B's die zeker opgevolgd moeten worden



6. Resultaat: nieuwe/aangepaste China strategie



6. Positief resultaat missie

Een zaak staat als een paal boven water. 6/10 respondenten zien een nieuwe / aangepaste China-strategie minstens mogelijk na deze missie.

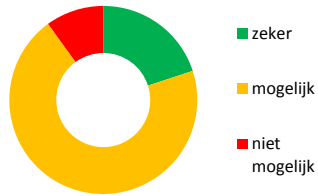
Eveneens 6/10 respondenten ziet effectief/mogelijk Quick wins. 9/10 zien de mogelijkheden van een samenwerking op lange termijn.

Hulp van de provincies wordt regelmatig aangehaald als belangrijk.

Reflectie vanuit I2PCC

Een missie is, ook volgens de deelnemers, geen eindpunt, maar een smaakmaker, een eerste kennismaking met ongekende opportuniteiten. Het ganse team moet dan ook verder de vinger aan de pols houden en vorderingen op de voet volgen. Eventueel hulp bieden is zeker een optie.

6. Resultaat: samenwerkingen op lange termijn, vereisen verder acties



7. Toekomst

Een schot in de roos, die smaakt naar meer

3 respondenten zien een vervolgmis­sie zeker zitten. 5 anderen zien een mogelijkheid.

Ze hebben daarbij graag provinciale hulp bij het zoeken naar partners of het faciliteren van formele contacten.

Ook het organiseren van nieuwe B2B's of het opvolgen van Chinese overheidsinitiatieven zien zij volledig zitten.

Reflectie vanuit I2PCC

Het werk is nog zeker niet rond.

Deelnemers kijken naar de provincies (en hun Vlaamse en Chinese partners) om hen verder te helpen bij hun verdere ontwikkelingen richting China.

Nog meer KMO's moeten kunnen bereikt en geholpen worden

Belangrijk op te merken dat ook de nieuwe Chinese partner CSES vragende partij is om volgende jaren intensief verder samen te werken (bv voor een regelmatig gehouden seminarie).

Men zegge het voort!

7. Toekomst: interesse in participatie aan nieuwe I2PCC-missie



7. Toekomst: graag hulp bij zoeken naar Chinese partners



7. Toekomst: graag faciliteren formele contacten



7. Toekomst: andere wensen, bv opvolgen overheidsinitiatieven

